



**Referenzen als Mandatsträger und aus dem persönlichen Arbeitsumfeld
des Vorstands Reinhard Wingral
(Auszug, Stand Mai 2014)**

Handel

- Komplettaufbau eines Franchisesystems und Wandlung von rund 150 der bestehenden 300 Filialen im Kaffee- und Confiserie Einzelhandel
- Vorbereitende Beratungen zum Systemaufbau eines Bio-Discounters als Vollsortimenter
- Begleitung bei der Etablierung eines Franchisesystems für SB-Bäckereien durch Beschaffung der Gründungsfinanzierung für die jeweiligen Franchisenehmer
- Komplettaufbau und langfristige Begleitung beim Aufbau und der Etablierung eines Franchisesystems im Handelsbereich Silberwaren als stand-alone und shop-in shop Konzept
- Entwicklung eines franchisespezifischen Nutzungskonzepts für die 77 Warenhäuser eines börsennotierten Handelskonzerns in einer akuten Krisensituation
- Beratung eines etablierten Unternehmens im Geschäftsfeld Wohnaccessoires und Geschenkartikel bei der Wandlung der vorhandenen Filialen und der weiteren Expansion
- Vorbereitungen zum Aufbau eines Franchisesystems für die Fischwirtschaft des Landes Mecklenburg-Vorpommern im Rahmen einer Ausschreibung der EU
- Komplettaufbau und Begleitung eines Franchisesystems für die Aufstellung und den Service von Süßwarenautomaten
- Strategische Analyse der vier verschiedenen Vertriebswege eines Unternehmens für Wohnaccessoires und Innenraumgestaltung zur strategischen Neuausrichtung und Vorbereitung auf Franchising
- Entwicklung eines Franchisesystems für Sportswear und Lifestylemode auf Grundlage eines weltweit patentierten Herstellungsverfahrens
- Entwicklung eines neuartigen Franchisekonzepts für Fleischergeschäfte im Einzelhandel
- Komplettaufbau und Begleitung eines Franchisesystems für hochwertige Damenmode in Ableitung des vorhandenen Agenturkonzepts

- Beratungen zur internationalen Franchisierung eines Shop-Konzepts für den Weltmarktführer für Laminatfußböden
- Komplettberatung eines Franchisesystems für Boutiquen für Luxusartikel für Hunde und Begleitung bei der Vergabe von Masterlizenzen

Dienstleistungen

- Komplettberatung und langfristige Begleitung eines Franchisekonzepts für Bürodienstleistungen (Innovationspreis IT 2009 der Initiative Mittelstand und Preisträger des Wettbewerbs Potenzial Innovation des Wirtschaftsmagazins Impulse 2010)
- Konzeption für ein Franchisesystem für Steuerberaterkanzleien
- Beratung zum Aufbau eines Franchisesystems Dienstleistungs- und Umzugsservice für Senioren (ausgezeichnet mit dem Deutschen Servicepreis 2005)
- Komplettaufbau und Begleitung eines Franchisesystems als Service-Center für Postdienstleistungen, Wandlung zur AG mit erfolgreichem Börsengang (12/2007) innerhalb von 26 Monaten nach Mandatsbeginn
- Komplettberatung zur Wandlung eines mittelständischen Immobilienmaklers mit Sitz in Hamburg vom Filialsystem in ein Franchisesystem und Begleitung der Expansion
- Beratung zum Systemmanagement eines international tätigen Relocation-Unternehmens
- Komplettberatung zur Franchisierung eines Dienstleistungskonzepts zur Optimierung von Energiekontrakten für die Wohnungswirtschaft
- Erstellen einer umfassenden Machbarkeitsstudie zur Etablierung eines Franchisesystems im IT - gestützten Marketing für den Vorstand eines großen EDV-Unternehmens
- Konzeptionierung eines eigenen Franchisesystems für Dienstleistungen im Fotobereich (fotorama), Veräußerung der gesamten Rechte an eine Foto-Handelskette

Gesundheitswesen

- Komplettaufbau und langfristige Begleitung des ersten Franchisesystems für qualitätsgesicherte Zahnheilkunde und Begleitung bei der Wandlung in eine Aktiengesellschaft (inzwischen Marktführer in Deutschland)
- Basisberatungen zum Aufbau eines Franchisesystems für Präventivmedizin für ein Reha-Zentrum mit jährlich rund 12.000 Patienten

- Beratung zur Etablierung eines Franchisesystems für den internationalen Markt für ein börsennotiertes Unternehmen (Einlagerung von Stammzellen aus Nabelschnurblut)
- Basisberatungen zum Aufbau eines Franchisesystems für modular erweiterbare interdisziplinäre Gesundheitszentren für einen prominenten Arzt und Lehrstuhlinhaber
- Komplettaufbau und Begleitung eines Franchisesystems für Impf- und Reisemedizin als sogenannte „Walk-in-Praxen“
- Entwicklung eines Franchisesystems für homöopathische Behandlungen durch Heilpraktiker
- Basisberatung zur Franchisierung eines Behandlungskonzepts zur Stoffwechseleoptimierung
- Vorbereitungen zum Aufbau eines Franchisesystems für ein patentiertes, in der Schweiz entwickeltes Fitnesskonzept mit hohem Designanspruch
- Komplettberatung eines Franchisesystems für Fitness durch Elektromuskelstimulation und Akquise von Beteiligungskapital für die Expansion

Handwerk

- Komplettaufbau und Begleitung eines Systems für ein führendes Unternehmen der Heizungs- und Klimabranche (rund 10.500 Mitarbeiter) zur Vertriebsbindung von Fachbetrieben
- Beratung des deutschen Marktführers im Sanitärbereich, Dokumentation des Know-how zur Etablierung eines Franchisesystems
- Wandlung des durch 60 Handelsvertreter gestützten Vertriebs einer Konzerntochter in ein Franchisesystem im Bereich Bau von hochwertigen Wohnimmobilien (bis dato über 40.000 verkaufte Objekte)
- Basisberatung eines Franchisesystems für Sicherheitskoordination und Gesundheitsschutz auf Baustellen
- Beratung eines kanadischen Unternehmens zum Aufbau eines Franchisesystems für das stahlrahmenbasiertes Bauen von Wohnhäusern
- Beratung zu Franchisefragen eines IT-gestützten Geschäftsmodells für mobile Friseure
- Beratung zum Aufbau und der Etablierung eines Franchisesystems der gewerblichen Gebäudereinigung
- Basisberatungen zur Franchisierung von Servicestationen einer Baumarktkette
- Entwicklung des Franchisesystems für ein Kfz-Werkstattkonzept für Karosserie- und Lackierarbeiten auf Grundlage internationaler Industriestandards

Gastronomie

- Basisberatung für ein Franchisesystem für eine Cocktail-Lounge mit einzigartigem Alleinstellungsmerkmal
- Basisberatung für ein Franchisesystem in der Agrarwirtschaft als Lieferant von Wildkräutern für die gehobene Gastronomie (mehrfach preisgekrönt)
- Entwicklungsberatung zur Etablierung eines patentierten, automatisierten Restauranttyps auf Grundlage der vorhandenen Pilotbetriebe
- Partielle Beratungsleistungen zu den Franchiseaktivitäten eines Schweizer Gastronomieunternehmens (Handbchoptimierung, Finanzierung der Expansion, Verlagerung des Unternehmenssitzes)
- Komplettaufbau und Begleitung eines Franchisekonzepts im hochwertigen Imbissbereich
- Vorbereitende Beratungen eines Gastronomiekonzepts für Veganer
- Vorbereitende Beratungen zur Franchisierbarkeit eines Mensakonzepts für einen prominenten Sterne-Koch, Gastronomiebetreiber und Kochbuchautor
- Basisberatung für ein Suppenbar-Konzept mit zwei unterschiedlichen Vertriebswegen

Übergreifende Projekte und Mandate zu Einzelfragen

- Konzeption, geschäftsführender Gesellschafter und Kommanditist der ersten Beteiligungsgesellschaft in Deutschlands, die sich ausschließlich an Franchise Gründungen beteiligt
- Fachliche Verantwortung zur Konzeption des Berufsbildes "Franchise-Management IHK", im Auftrag des DIHT . Seit 2000 werden auf Grundlage dieser Standards von verschiedenen Trägern Führungskräfte der Franchisewirtschaft ausgebildet.
- Beratungen von Franchisegebern zu Finanzierungsfragen, Suche von Franchisepartnern und Organisationsfragen aus den Bereichen Baumärkte, Möbelbranche, Reisebüros, Gesundheit, Systemgastronomie, gewerblicher Arbeitsschutz, Werbung, usw.
- Mitwirkung an der Erstellung von etwa 50 Systemhandbüchern für verschiedene Projekte auf Grundlage des durch Wingral & Partner entwickelten Online-Redaktionssystems
- Konzeptionierung, Mitwirkung und Auswertung von Erfahrungsaustausch- und Infotagungen verschiedener Franchisegeber
- Durchführung von Mediationsverfahren bei Konflikten in Franchisesystemen auf Grundlage der Hamburger Mediationsordnung

- Fachliche Unterstützung und Ghost-Writing für Rechtsanwälte in gerichtlichen und außergerichtlichen Verfahren zu Franchisefragen
- Screening von jährlich 50 bis 80 verschiedenen Geschäftskonzepten auf Franchisierbarkeit, Dokumentation von Handlungsempfehlungen zur strategischen Entscheidung
- Workshops für Gründungswillige und Franchisenehmer für die Wirtschaftsunioren, verschiedenen IHKn, Sparkassen, Fachmessen und Wirtschaftsfördergesellschaften
- Gastdozent Humboldt Universität Berlin, Universität Hamburg, Universität Rostock , FH Wismar, Seminare für das Deutsche Franchise Institut, das Bundesministerium für Wirtschaft, Qualifizierung chinesischer Manager zu Franchisefragen, Ausbildung von Franchisemanagern an der WKS in Weilburg, Qualifizierung von Kundenberatern zu Franchisefragen an der Sparkassen-Akademie Norddeutschland
- Solitäre Projektarbeiten zur Franchisierung des Mittelstands in Russland, Estland, Lettland, Litauen, Kasachstan, China und Südafrika
- Fachliche Begleitung von verschiedenen Social-Franchise Projekten in Afrika für die Bill-Gates-Stiftung und die Siemens-Stiftung, in den Bereichen Landwirtschaft, Ernährung und medizinische Versorgung
- Redaktionelle Beiträge und Interviews für Fachpublikationen wie Franchise Erfolge, Financial Times Deutschland, Forum Gesundheitsmedien, Nord-Handwerk, Bild-Zeitung, Manual „Ärztliches Berufs- und Vertragsrecht in der Praxis“ usw.
- Filmbeiträge für das NDR Fernsehen, JobTV24, Franchiseportal, Franchise-Key, Imagefilm der Hamburger Wirtschaftsförderung, usw.
- Langjähriges Mitglied als Franchiseexperte im Projekt Startbahn-Ruhr als bundesweiter Wettbewerb für Geschäftskonzepte im Gesundheitswesen (2013 eingestellt)
- Mitglied der Jury des jährlichen Franchise-Rankings des Wirtschaftsmagazins „IMPULSE“
- Mitherausgeber der Fachzeitschrift für die Franchisewirtschaft „Franchise-Systemzentrale“
- Mitbegründer und Mitveranstalter der seit 2001 jährlich stattfindenden Fachtagung „Bonner Tag des Franchiserechts“
- Begleitung von rund 1.300 Existenzgründungen (auch außerhalb des Franchising)
- Offizieller Partner der Gründerwoche Deutschland des Bundesministeriums für Wirtschaft und Technologie im Rahmen der Internationalen Global Entrepreneur Week
- Konzeption und Projektleitung eines Outplacement - Projekts für Führungskräfte mit dem Bildungswerk der norddeutschen Unternehmensverbände und Nordmetall als Auftraggeber

- Entwicklung eines Verfahrens zur Bewertung und Indexierung von Franchisesystemen (K.R.W.-Index) zur Akquise von Beteiligungskapital für Finanzierungen von Franchisegebern und deren Franchisenehmern, wurde unter Nr. 397 18 518 markenrechtlich geschützt
- Entwicklung des Fernsehformats „Economix“ als Eduatainmentkonzept für Wirtschafts- und Gründerthemen , Mitwirkung bei der Planung zur Umgestaltung des internationalen Fernsehformats „Dragon`s Den“(Unternehmen suchen Kapitalgeber) auf die Mentalität der deutschen Zuschauer
- Adaptierung von Forschungsergebnissen des vom Bundesministeriums für Wirtschaft und der EU geförderten Projekts „THESEUS“ auf die Bedürfnisse der Franchisewirtschaft
- Fachliche Verantwortung in den EU-Projekten PHARE 1.07 „Franchising in the Baltics“ und Socrates Grundtvig 2 “Learning for starting business in Europe”
- Gutachterliche Mitarbeit zur Anfrage der CDU/CSU-Fraktion und den Debatten im Deutschen Bundestag in 2001 zur Perspektive der Franchisewirtschaft in Deutschland
- Entwicklung von Innovationen für die Franchisewirtschaft wie die Franchise Business Card, das Online Redaktionssystem für Systemhandbücher oder die franchisespezifische Nutzung der vom Fraunhofer-Institut Berlin entwickelten Methode der Wissensbilanzen
- Gestaltung und Durchführung von Franchisekonferenzen im Auftrag der Regierung der Republik Kaschastan im Rahmen des Regierungsprogramms „Dorozhnaja karta bisnessa 2020“ an der Eliteakademie TURAN-Profi in der Hauptstadt Astana

Persönliche Mitgliedschaften und Akkreditierungen

- Hauptaktionär und Vorstandsvorsitzender der Global Franchise AG
- International Franchise Lawyers Association (IFLA) als weltweit einziger Nichtjurist, die IFLA ist in 42 Ländern mit rund 70 Juristen für Franchisefragen tätig
- International Franchise Development Network als Zusammenschluss etablierter Franchise-Experten zur Unterstützung der Internationalisierung von Franchisesystemen
- Akkreditierungen
 - bei der Hamburger Gründungsinitiative (H.E.I.) seit 1996
 - bei der Bürgerschaftsgemeinschaft Hamburg (BG) als Coach für Franchisegründungen
 - als Partner der Global Entrepreneurship Week für Veranstaltungen in Deutschland
 - als Business Angel im Business Angel Netzwerk Deutschland (BAND)
 - als Co-Moderator im Franchise Business Club bei XING (über 12.300 Mitglieder)
 - im Funders Club Hamburg für den Bereich Franchise

Beteiligungen an Franchisegeber-Gesellschaften und operative Begleitung durch die Global Franchise AG

- Komplettübernahme eines Franchisesystems für Kinderbetreuung mit 7 Franchisenehmerinnen, konzeptionelle Weiterentwicklung und Veräußerung des Konzepts an eine Investorin
- Franchisesystem für Zahnarztpraxen (inzwischen Marktführer in Deutschland)
- Franchisesystem für EMS-Fitnessstudios im Premiumsegment
- Franchisesystem für Bürodienstleistungen (Preisträger des Wettbewerbs Innovation Potenzial des Wirtschaftsmagazins „Impulse“), tätig in D, A und CH
- International tätiges Franchisesystem für Mehrweglogistik
- Franchisesystem für ein innovatives Einzelhandelskonzept

Vorträge und Publikationen

- Liste von 80 bis 100 franchisespezifischen Vorträgen und Veranstaltungen der letzten Jahre auf Anfrage
- Liste von etwa 60 eigenen Publikationen, Interviews und Presseberichten auf Anfrage
- Video-Statements zu Einzelfragen des Franchising bei YouTube (Stichwort „Wingral“) mit über 50.000 Views
- Zur Zeit wird an einem Fachbuch gearbeitet, das Franchising ohne den üblichen wissenschaftlichen Ballast einer breiten Leserschaft vermitteln soll